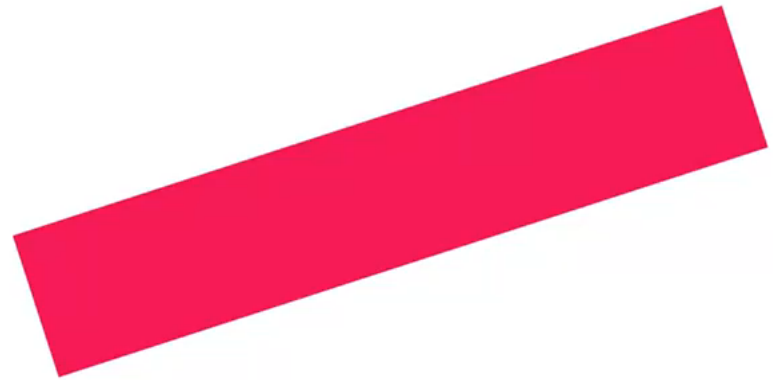
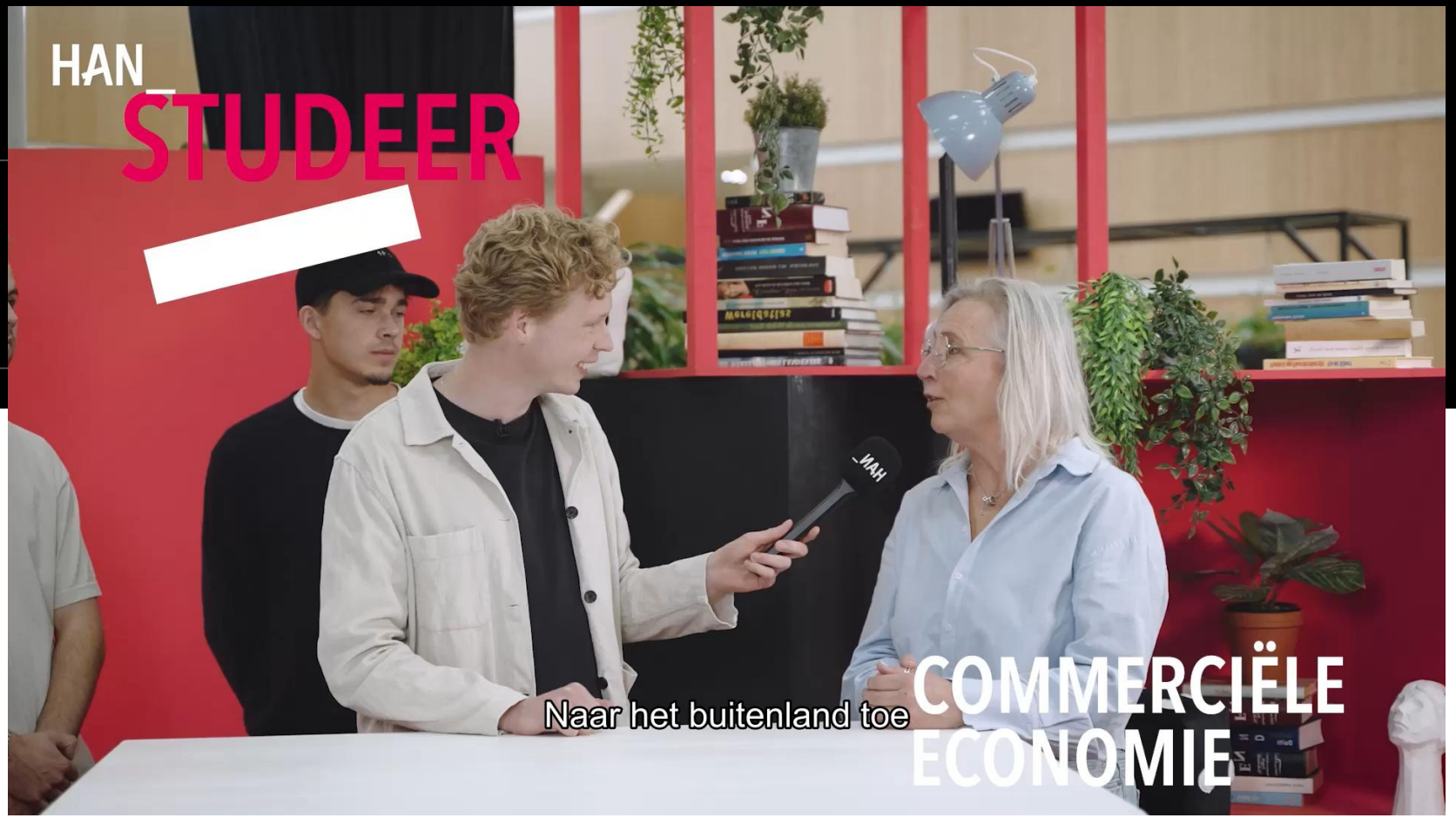


HAN_UNIVERSITY
OF APPLIED SCIENCES

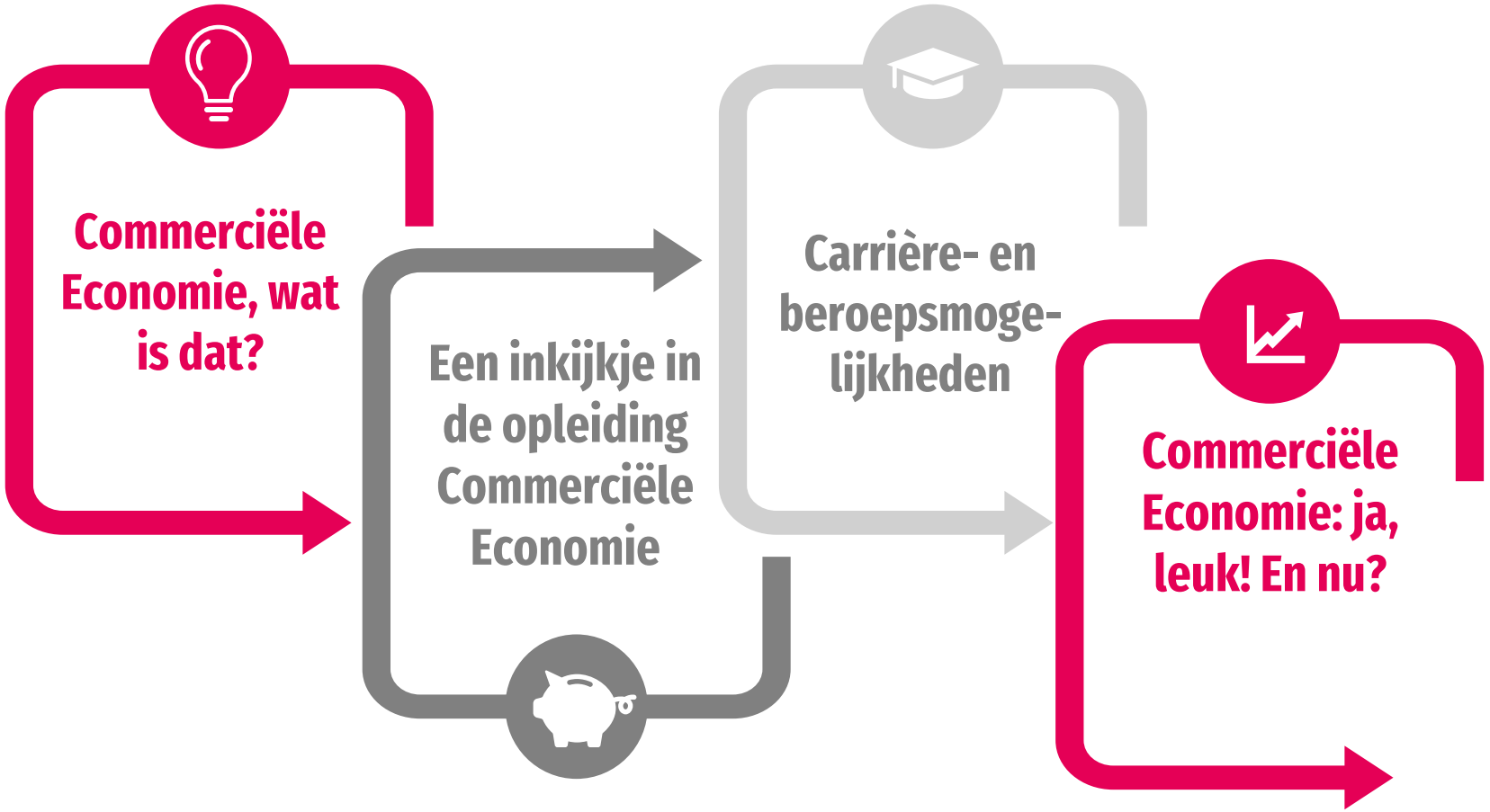
# OVER DE OPLEIDING COMMERCIËLE ECONOMIE_




HAN_ UNIVERSITY
OF APPLIED SCIENCES


HAN_UNIVERSITY
OF APPLIED SCIENCES
WELKOM BIJ
COMMERCIËLE
ECONOMIE
OPEN DAG

# AGENDA_


Commerciële Economie, wat is dat?
Een inkijkje in de opleiding Commerciële Economie
Carrière- en beroepsmoge-lijkheden
Commerciële Economie: ja, leuk! En nu?

# WAT IS COMMERCIËLE ECONOMIE?

**DE MARKT**

**MENSEN ZOALS JIJ EN IK**

**ORGANISATIES**

# WAT IS COMMERCIËLE ECONOMIE?

**DE MARKT**

**MENSEN ZOALS JIJ EN IK**



**ORGANISATIES**



EVEN VOORSTELLEN

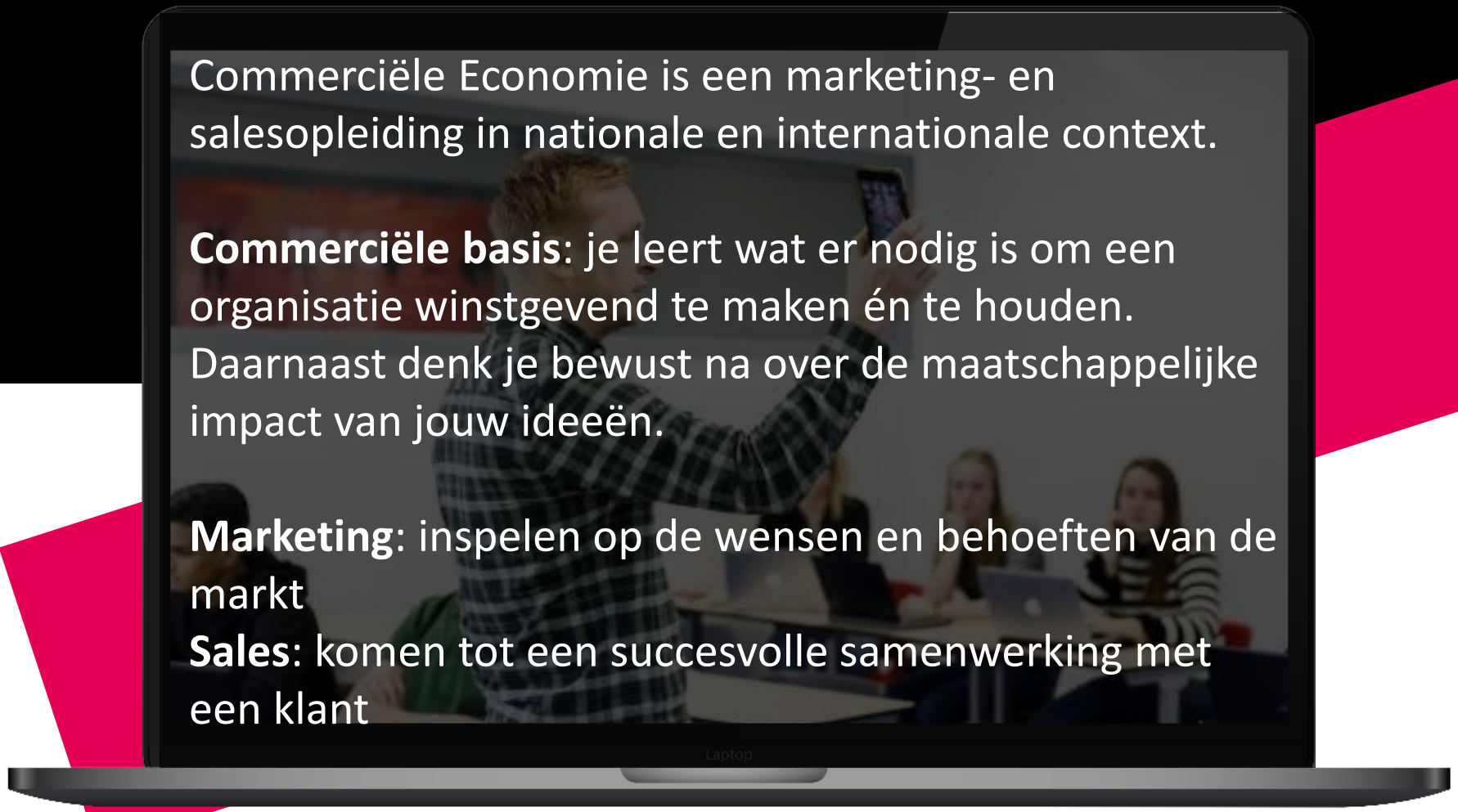
# WIE ZIJN WIJ? EN WIE ZIJN JULLIE?

**Even de handjes in de lucht!**

- → Wat doe je nu? Mbo, havo, vwo?
- → Wanneer wil je gaan studeren?

HAN_UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES

# WAT IS COMMERCIËLE ECONOMIE?_



Commerciële Economie is een marketing- en salesopleiding in nationale en internationale context.

**Commerciële basis**: je leert wat er nodig is om een organisatie winstgevend te maken én te houden. Daarnaast denk je bewust na over de maatschappelijke impact van jouw ideeën.

**Marketing**: inspelen op de wensen en behoeften van de markt
**Sales**: komen tot een succesvolle samenwerking met een klant

# COMMERCIËLE ECONOMIE



MARKETING



SALES



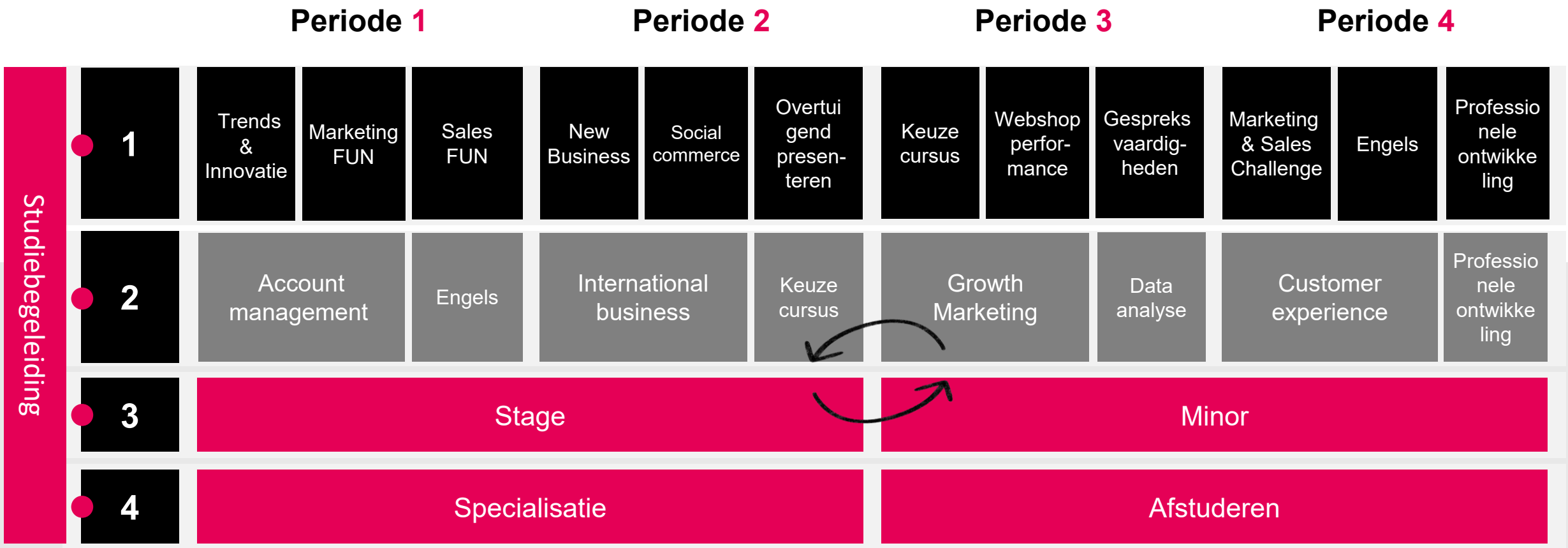
INNOVATIE


WIE VAN JULLIE KENT EMILY IN PARIS?
NETFLIX

# WIE VAN JULLIE KENT THE WOLF OF WALLSTREET?



# ZO ZIET DE OPLEIDING ERUIT_




HAN_UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES

# Marketing in de Propedeuse

**Hoe ontwikkel ik mijn talent & passie voor het marketingvak door te oefenen met actuele kennis & tools?**

Start

## Periode 1

Waar houdt een marketeer zich mee bezig?



## Periode 2

Hoe ga ik aan de slag met mijn eerste marketingkennis?



## Periode 3

Hoe verbreed ik mijn marketingkennis met tools & data?



## Periode 4

Hoe komen marketing & sales samen in de praktijk?



Eind Propedeuse

# Sales in de Propedeuse

Sales is nog diverser
en leuker dan ik dacht!

Start

## Periode 1

Wat is sales eigenlijk?



## Periode 2

Hoe kan ik mijn verhaal in een presentatie overbrengen aan anderen?



## Periode 3

Hoe help ik een klant naar de juiste oplossing?



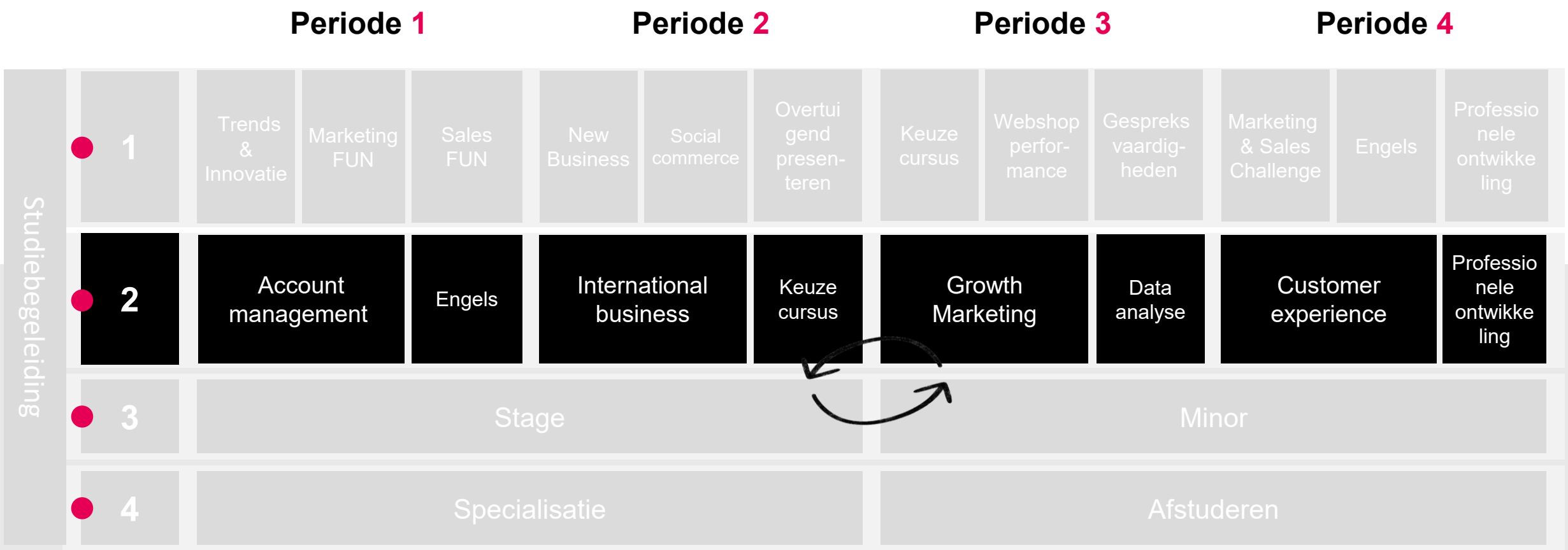
## Periode 4

Hoe komen marketing & sales samen in de praktijk?



Eind Propedeuse

# ZO ZIET DE OPLEIDING ERUIT_ (JAAR 2)




HAN_UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES



# JAAR 3 - STAGE_

- → 5 maanden
- → Nederland of buitenland
- → HUB-team
- → Tutor

# MINOR_

**VERDIEPEN** | **VERBREDEN** | **DOORSTROMEN**

## VOORBEELDEN VAN MINOREN

- ✓ Eventmanagement
- ✓ Digital Marketing
- ✓ Changing consumer behavior
- ✓ Ondernemerschap
- ✓ Asian Studies
- ✓ Latin American Studies
- ✓ Sales & Keyaccountmanagement
- ✓ Strategic Branding
- ✓ Operational Branding
- ✓ .....




Scan de QR code

of ga naar deze link:
https://www.han.nl/studeren/onderwijs/type-opleidingen/minor/

HAN_UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES

# JAAR 4
# AFSTUDEREN NAAR JOUW KEUZE



## SALES

- Sales en AI
- Sales en klantloyaliteit
- Sales & het salesproces
- Sales & technologie
- Cross cultural sales



## MARKETING

- Customer experience
- Branding
- Data & E-commerce
- Social media & contentmarketing
- Marketinginnovatie & tech

# ER IS MEER DAN ALLEEN COMMERCIËLE ECONOMIE!







WERELDTITEL VOOR HAN-STUDENT TIJDENS PRESTIGIEUZE SALESCOMPETITIE IN VS!




## BEN JIJ COMPETITIEF INGESTELD?

Marketing- en salescompetities in binnen- en buitenland

HAN_UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES


FLORIJN
WHITE SNIP
HAZY BEE
TRIPEL AMBER
HAZY BEE
WHITE SNIP
KLOOSTER DRUPPEL
DOUBLE RUBY
FLORIJN

HAN_

# PAST COMMERCIËLE ECONOMIE BIJ MIJ?_

## Wat zijn mijn doelen?

- ✓ Ik wil mezelf ontwikkelen
- ✓ Ik wil verkopen
- ✓ Ik wil professioneel samenwerken
- ✓ Ik wil inspelen op wensen & behoeften
- ✓ Ik wil maatschappelijke impact maken

## Wie ben ik?

- ✓ Ik ben doelgericht en sociaal
- ✓ Ik ben extravert
- ✓ Ik ben gedisciplineerd?
- ✓ Ik ben nieuwsgierig
- ✓ Ik ben ondernemend
- ✓ Ik denk out of the box



# CARRIÈRE- EN BEROEPSMOGELIJKHEDEN SALES_



- Accountmanager
- Sales Representative
- Verkoopadviseur
- Commercieel Medewerker Binnendienst
- Junior Sales Manager
- Customer Success Manager
- Sales Support Specialist
- Senior Accountmanager
- Sales Manager
- Key Account Manager
- Regional Sales Manager
- Sales Consultant
- Sales Director
- Channel Sales Manager

HAN_UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES

# CARRIÈRE- EN BEROEPSMOGELIJKHEDEN MARKETING_

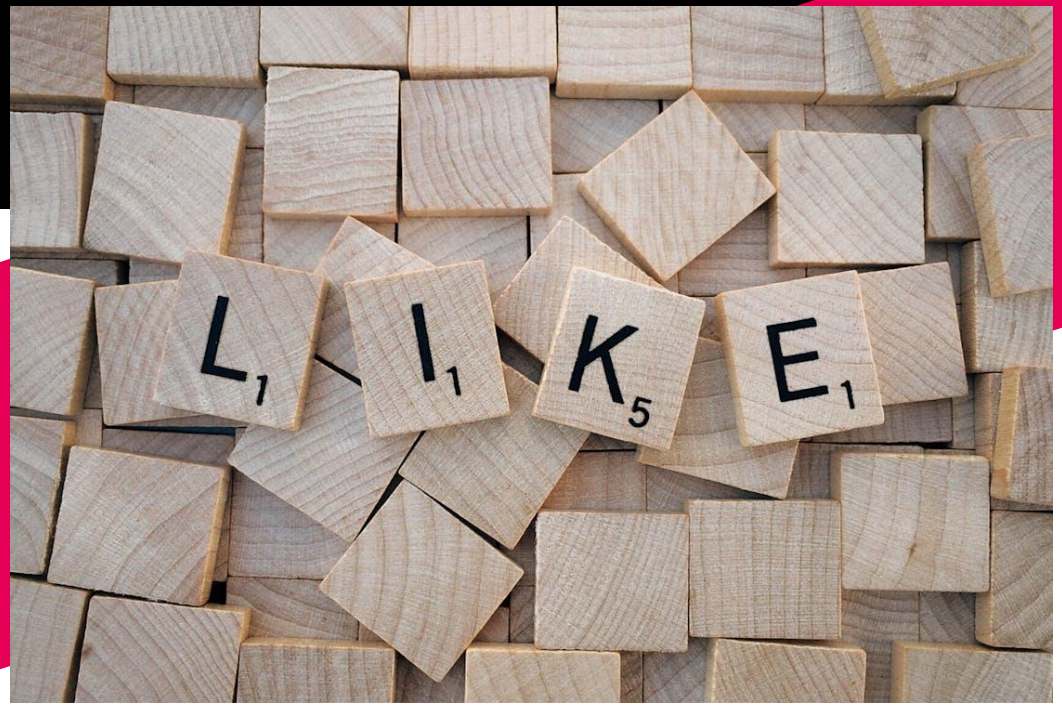


- Marketing Medewerker
- Junior Marketeer
- Content Marketeer
- Social Media Specialist
- Online Marketeer
- Communicatie Medewerker
- SEO Specialist
- Marketing Manager
- Senior Marketeer
- Product Manager
- Brand Manager
- Growth Marketeer
- Marketing Consultant

HAN_UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES

# COMMERCIËLE ECONOMIE, LEUK!

# EN NU?





# LOOP EEN DAGJE MEE!_

**Proefstuderen CE**

| | | |
|---|---|---|
| 3 | December | Nijmegen |
| 10 | December | Arnhem |
| 4 | Februari | Nijmegen |
| 17 | Februari | Nijmegen |
| 24 | Februari | Arnhem |
| 11 | Maart | Nijmegen |
| 18 | Maart | Arhem |
| 24 | Maart | Nijmegen |
| 15 | Maart | Arnhem |

**Scan de QR code**

HAN_UNIVERSITY OF APPLIED SCIENCES

# AANMELDEN_

- Meld je aan voor het proefstuderen
- Instroom september
- Arnhem en Nijmegen
- Voltijd en deeltijd/duaal
- Vóór 1 mei inschrijven



**1 mei 2027**

**of ga naar deze link:**
**https://www.studielink.nl/**

HAN_UNIVERSITY
OF APPLIED SCIENCES




# PRESENTATIE DIGITAAL BEKIJKEN?_

HAN_UNIVERSITY
OF APPLIED SCIENCES

STUDEER
STUDE
STUDE
STUDE
STUDE
STUDE
STUDEER




WAT JE LIKET