



CURSUSSEN, POST-HBO EN MASTEROPLEIDINGEN
TECHNIEK EN LIFE SCIENCES

Aanbesteden en contracteren in de bouw (infrastructuur en utiliteitsbouw)

BUILT ENVIRONMENT





Aanbesteden en contracteren in de bouw (ABCO)

Actuele kennis van wet- en regelgeving draagt in grote mate bij aan het welslagen van uw project. Tegelijkertijd zijn ook strategisch-juridisch inzicht en juridische procesbegeleiding noodzakelijk voor een succesvol verloop van het project. In deze opleiding wordt vanuit een praktische invalshoek gekeken naar de juridische aspecten van aanbesteding en contractering.

De opleiding wordt gegeven door juristen en advocaten van AT Osborne Legal & Contracting. Wij adviseren diverse partijen op pragmatische wijze over alle juridische aspecten die een rol spelen in projecten.

De multidisciplinaire samenwerking binnen AT Osborne maakt Legal & Contracting bij uitstek geschikt om juridische vraagstukken op deskundige wijze te behandelen. De dagelijkse praktijk van werken binnen projecten wordt hierbij niet uit het oog verloren. Op alle werkterreinen van AT Osborne is Legal & Contracting actief. Juristen en advocaten van Legal & Contracting zijn betrokken bij groot- en kleinschalige projecten in de infrastructuur & mobiliteit, gebiedsontwikkeling, utiliteitsbouw en industrie. Opdrachtgevers komen zowel uit de publieke als uit de private sector.

DOEL VAN DE OPLEIDING

In onze praktijk merken wij dat aanbesteden en contracteren van projecten in de infrastructuur en utiliteitsbouw door opdrachtgevers en uitvoerende partijen in toenemende mate als complex wordt ervaren. Doel en middelen lijken steeds meer buiten beeld te raken door de toenemende regelgeving. De klacht dat het vinden van een geschikte samenwerkingspartner en het verlenen van een opdracht meer en meer juridiseert horen wij in toenemende mate.

Dat het aantal op aanbesteding en contractering van toepassing zijnde regels in de afgelopen jaren aanzienlijk is toegenomen is een feit. De invloed van de Europese regelgeving op het aanbesteden van projecten door de overheid is alom tegenwoordig.

De toenemende wens om risico's af te dekken leidt tot steeds omvangrijkere contracten. Ook nieuwe contractvormen als Design & Build, DBFMO, PPS en Allianties, waarbij meer activiteiten uit de bouwkolom bij één opdrachtnemer worden ondergebracht, worden steeds meer toegepast. En wat dacht u van de toenemende integraliteit van projecten (bijvoorbeeld door combinaties van infrastructurele projecten en gebiedsontwikkeling). Dit alles leidt tot meer nieuwe regels en complexere contracten.

Aangezien de hoeveelheid regelgeving rondom aanbesteden en contracteren in de komende jaren niet zal afnemen en de complexiteit van projecten en de daarbij te kiezen samenwerkingsvormen tussen opdrachtgever zich zal blijven ontwikkelen, is het voor alle partijen die betrokken zijn bij bouwprojecten, van belang op de hoogte te zijn van de actuele juridische ontwikkelingen.

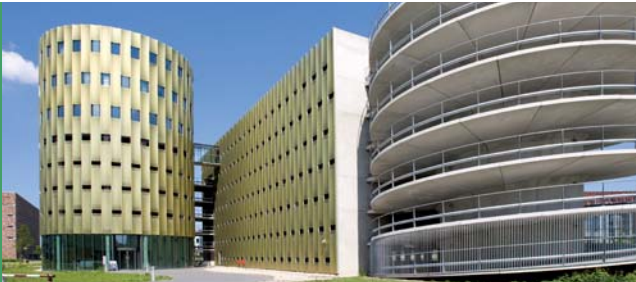
In deze opleiding wordt vanuit een praktische invalshoek gekeken naar de juridische aspecten van aanbesteding en contractering.



De volgende onderwerpen komen hierbij aan de orde:

- Hoe richt ik als aanbesteder/opdrachtgever een goede aanbestedingsprocedure in;
- Hoe selecteer ik partijen;
- Op grond waarvan gun ik een opdracht;
- Wat zijn reële contractuele mogelijkheden die de samenwerking stimuleren;
- Hoe stel ik mij op en gedraag ik mij als deelnemer aan een aanbesteding om een zo groot mogelijk kans op de opdracht te hebben;
- Wat betekenen de verschillende contractmodellen voor de wijze van samenwerken tussen partijen en de uitvoering van de opdracht.

Aanbesteding en contractering zijn geen doelen op zich, maar middelen voor een georganiseerde projectrealisatie. De uitkomst moet zijn dat partijen een goed beeld krijgen van de meest optimale juridische werkwijze of samenwerking om het gewenste project binnen de gestelde randvoorwaarden tot stand te brengen.



VOOR WIE IS DE OPLEIDING BESTEMD?

Deze opleiding is bestemd voor opdrachtgevers (Rijk, provincie, gemeente, waterschappen) en opdrachtnemers, aannemers en ontwikkelaars van projecten in de infrastructuur en utiliteitsbouw en hun adviseurs. Zij worden geconfronteerd met de toenemende juridische complexiteit van het aanbesteden en contracteren van deze projecten.

Het programma biedt inzicht in de relevante juridische en organisatorische aspecten van het aanbesteden en contracteren van deze projecten. Partijen leren hun juridische positie te bepalen en ook vast te stellen welke keuzes in aanbestedings- en contract-/samenwerkingsvormen de beste kansen bieden voor een optimale totstandkoming van hun specifieke project.

De opleiding is interessant voor iedereen die zich verder wil verdiepen in het bouw- en aanbestedingsrecht en inzicht willen krijgen in de vragen waarmee projectmanagers en juristen worden geconfronteerd in de voorbereiding en uitvoering van bouwprojecten. Het is echter geen standaard juridische opleiding. Het zwaartepunt van de opleiding richt zich op de projectmanager en zijn juridische vragen. Om inzicht te kunnen krijgen in deze problematiek en de juiste vragen aan zijn (juridische) adviseurs te kunnen stellen wordt de projectmanager meegenomen door het juridische proces.

Deelnemers hebben een voor de opleiding relevante werkkring, de ambitie om zich daarin verder te ontwikkelen en de bereidheid om hun kennis en ervaring te delen met anderen.



AANPAK VAN DE STUDIE

De verschillende onderdelen van de opleiding worden in een combinatie van werkvormen gepresenteerd. Naast inhoudelijke colleges zullen de deelnemers ook veel aan het werk worden gezet in verschillende werkvormen, waarin de theorie verder wordt uitgediept en praktisch toepasbaar wordt gemaakt.

DE OPLEIDING

De opleiding is opgedeeld in dertien modules, die hierna worden toegelicht. Twaalf modules bestaan uit hoor- en werkcolleges, die worden afgesloten met een opdracht in de vorm van het schrijven en presenteren van een werkstuk.

CURSUSLEIDING EN DOCENTEN

De opleiding is ontwikkeld door AT Osborne Academy in samenwerking met de Hogeschool van Arnhem Nijmegen. De colleges worden verzorgd door de volgende docenten van AT Osborne met uitgebreide kennis op de aangeboden onderwerpen:

- Mevrouw mr. Ingrid Dolmans-Budé
- De heer mr. ir. Duko Jonker
- De heer mr. Dik van Manen
- De heer mr. ir. Tom Peeters
- De heer mr. Thijs van Steen
- Mevrouw mr. Annelot Zweedijk
- Mevrouw ir. Esther Akkermans

De cursusleiding is in handen van de heer mr. Dik van Manen.





VRIJSTELLINGEN

Er worden geen vrijstellingen verleend.

CERTIFICERING

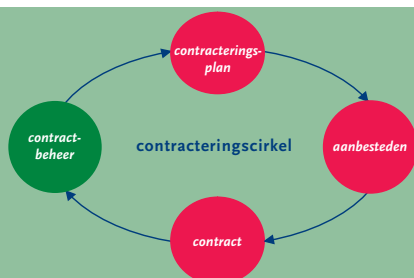
De opleiding wordt afgesloten met een casus. Bij de beoordeling voldoende van deze casus wordt een post-hbo certificaat verstrekt, anders een bewijs van deelname.

LOCATIE, TIJDEN EN KOSTEN

Lesdag:	woensdag
Locatie:	Hogeschool van Arnhem en Nijmegen Ruitenberglaan 26, Arnhem
Lestijden:	15.30 tot 20.15 uur (incl. maaltijd)
Opleidingduur:	5 maanden
Contacturen:	6 avonden van 4 uur
Literatuur:	De literatuur wordt verstrekt in de vorm van readers.
Kosten opleiding:	€ 1.895,- (prijspeil 2010)

De exacte data, tijden en plaats worden u meegedeeld na definitieve plaatsing. De kosten zijn inclusief koffie en thee, warme maaltijd, literatuur en readers.

PROGRAMMA



BIJEENKOMST 1	M1	INLEIDING AANBESTEDEN EN CONTRACTEREN	<p>Introductie leerprogramma</p> <ul style="list-style-type: none"> algemene inleiding (Europees) aanbesteden EU en NL wet- en regelgeving en beleid algemene inleiding contracteren randvoorwaarden voor een goed aanbestedings- en contracteringsproces introductie casus
	M2	AANBESTEDINGS- EN CONTRACTERINGSSTRATEGIE	<p>Kennis van:</p> <ul style="list-style-type: none"> doel aanbestedingsstrategie doel contracteringsstrategie inhoud contracteringsplan keuzevraagstukken m.b.t. aanbesteding en contractering
	M3	MODELLEN VOOR MARKTBENADERING	<p>Kennis van:</p> <ul style="list-style-type: none"> marktbenaderingsmodellen inzet van deze modellen te bereiken resultaten bij betrekken van de markt. integrale projecten en marktbetrokkenheid
BIJEENKOMST 2	M4	CONTRACTMODELLEN	<p>Kennis van de verschillende contractmodellen en de kenmerken van elk model</p> <ul style="list-style-type: none"> traditioneel geïntegreerd maken van een keuze in relatie tot het project contracteren is organiseren en samenwerken
	M5	ALLIANTIES IN DE BOUW	<p>Kennis van en inzicht in de toepassing van alternatieven voor de samenwerking tussen opdrachtgever en opdrachtnemer</p> <ul style="list-style-type: none"> wat is een alliantie hoe wordt de alliantie vormgegeven wanneer is het zinvol een alliantie toe te passen wat levert het op
BIJEENKOMST 3	M6	(EUROPEES) AANBESTEDEN	<p>Kennis van:</p> <ul style="list-style-type: none"> wet- en regelgeving jurisprudentie aanbestedingsprocedures algemeen toepassen van selectie-/gunningscriteria toepassing uitzonderingsbepalingen aanbesteden onder de drempel
	M7	AANBESTEDINGSPROCES	<p>Inzicht in proces van voorbereiding, plaatsen aankondiging, selectiefase, inschrijvingsfase en gunningsfase. Kennis van relevante documenten voor de verschillende fases. Kunnen:</p> <ul style="list-style-type: none"> schrijven van selectiecriteria invullen van een gunningscriterium
	M8	BIJZONDERE PROCEDURES	<p>Inzicht in een aantal bijzondere aanbestedingsprocedures en de toepassing daarvan:</p> <ul style="list-style-type: none"> concurrentiegerichte dialoog onderhandelingsprocedures prijsvraagprocedures
BIJEENKOMST 4	M9	INHOUD BOUWCONTRACT	<p>Kennis van de inhoud van een bouwcontract: aan de hand van een modelcontract wordt de inhoud besproken inclusief de do's en dont's, alternatieven.</p>
	M10	CONTRACTUITVOERING EN -BEHEERSING	<p>Directievoering en toezicht. Externe kwaliteitsborging/systeemgerichte contractbeheersing. Geld, organisatie, tijd, informatie, kwaliteit, risico's.</p>
BIJEENKOMST 5	M11	VERVLECHTING	<p>Inzicht in de problematiek van de vervlechting van een aanbestedingsprocedure met publiekrechtelijke (bestemmingsplan) procedures.</p> <ul style="list-style-type: none"> wat is vervlechting wanneer toe te passen waarmee rekening te houden
	M12	GEBIEDSONTWIKKELING EN AANBESTEDEN	<p>Inzicht in het specifieke karakter van aanbesteding bij gebiedsontwikkeling:</p> <ul style="list-style-type: none"> ontwikkelingen in de laatste jaren (van Middelburg tot Müller) karakteristieken GO en aanbesteden <p>Reiswijzer Gebiedsontwikkeling en aanbesteden</p>
BIJEENKOMST 6	M13	AFSLUITENDE TOETS/CASUS	<p>Ter afsluiting van de cursus wordt door de deelnemers een casus uitgewerkt waarin de behandelde onderwerpen aan de orde komen. Op de afsluitende bijeenkomst dient de uitwerking gepresenteerd te worden.</p>



CONTACT

Heeft u naar aanleiding van deze informatie nog vragen neem dan contact op met :

mevrouw N. (Nicole) van de Kamp

Bezoekadres:
Ruitenberglaan 26
6826 CC Arnhem

Postadres:
Postbus 2217
6802 CE Arnhem

T 026 - 36 58 365
F 026 - 36 58 391
E nicole.vandekamp@han.nl
I www.han.nl/ec/be

of met de cursusleider:

de heer D. (Dik) van Manen

AT OSBORNE Consultants & Managers

T 035 - 54 343 43
M 06 - 53 66 36 17
E info@atosborne.nl
I www.atosborne.nl


AT OSBORNE
CONSULTANTS & MANAGERS